

# Möglichkeiten zur proaktiven Liquiditätssteuerung –

Christian Wohn  
SozialFactoring GmbH

# Starke **Markenfamilie** aus einem Haus

## ❖ SozialFactoring

Passgenaue **Factoring**-Lösungen für die Sozial- und Gesundheitsbranche.

Als einer der Marktführer im Gesundheitswesen bieten wir einfache und schnelle Vorfinanzierung für die ambulante Pflege, stationäre Gesundheitsversorger sowie weitere Leistungserbringer wie etwa Krankentransporte.

## ❖ SozialBank

**Bankleistungen** für Organisationen der Sozial- und Gesundheitswirtschaft.

Als Spezialbank konzentriert sie sich rein auf das Geschäft mit Unternehmen, Verbänden, Stiftungen und anderen Organisationen, die in den Branchen Soziales, Gesundheit und Bildung tätig sind.

## ❖ SozialGestaltung

**Beratung** für zukunftssichere Lösungen und langfristigen Erfolg in der Sozial- und Gesundheitswirtschaft.

Die SozialGestaltung hilft ihren Kunden dabei, proaktiv zukunftssichere Lösungen für einen langfristigen Erfolg im Sozial- und Gesundheitswesen zu finden und umzusetzen.

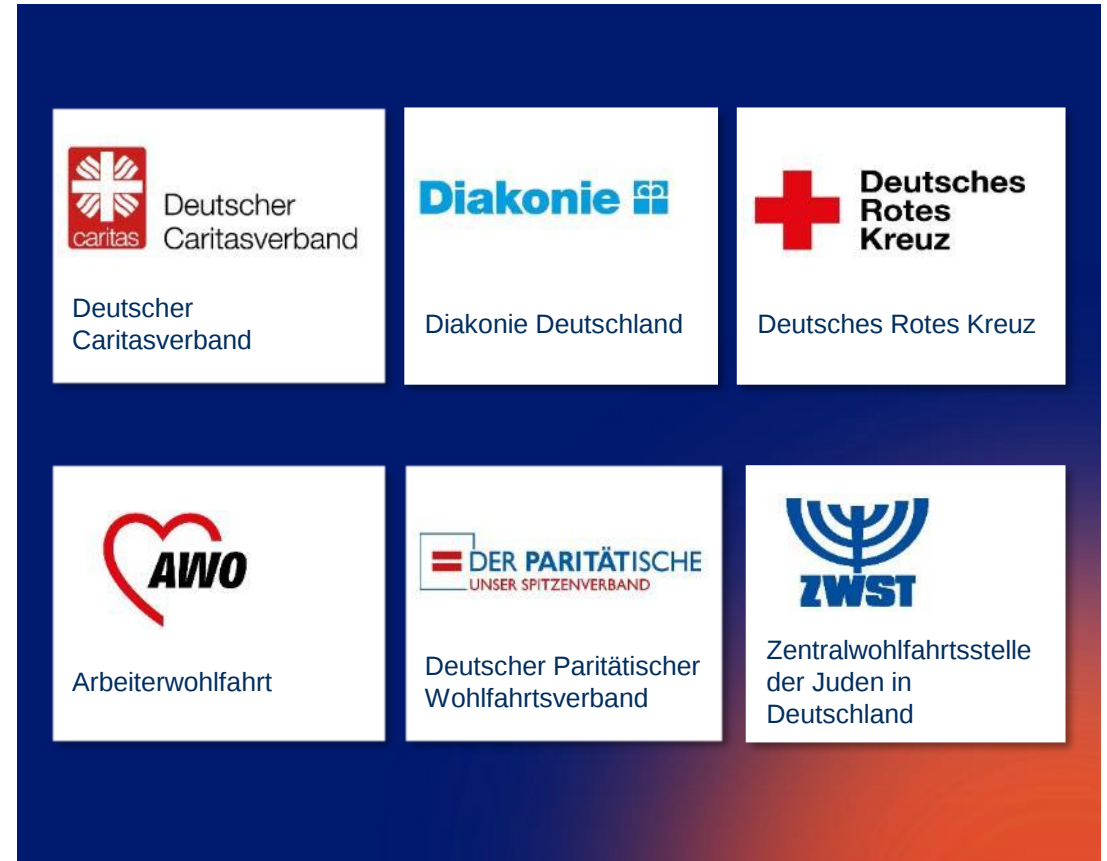
# Nachhaltig sozialen **Nutzen** stiften

## Aus der Sozialwirtschaft für die Sozialwirtschaft

Aus dem Gedanken der Selbsthilfe heraus wurde die SozialBank 1923 von den Verbänden der Freien Wohlfahrtspflege gegründet. Auch heute noch sind diese Verbände bzw. deren Stiftungen die wesentlichen Anteilseigner unseres Konzerns.

Hauptaktionäre sind die Caritas Stiftung Deutschland (34%) und das Evangelische Werk für Diakonie und Entwicklung e.V. / Stiftung Kronenkreuz (29%).

Zum Kreis der Aktionäre zählen darüber hinaus regionale Wohlfahrtsverbände und andere Unternehmen der Sozial- und Gesundheitswirtschaft.



# SozialFactoring – Ausgewählte Kundengruppen



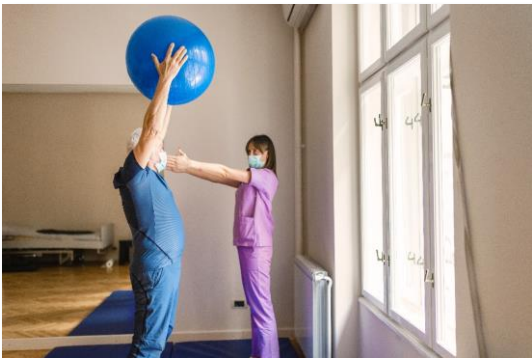
**Ambulante und  
Intensivpflegedienste**



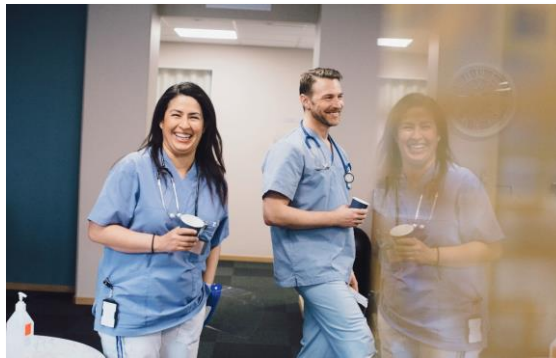
**Kinder- und Jugendhilfe**



**Rettungsdienste**



**Physiotherapie**



**Krankenhäuser  
und Reha-Zentren**



**Krankentransport-  
unternehmen**

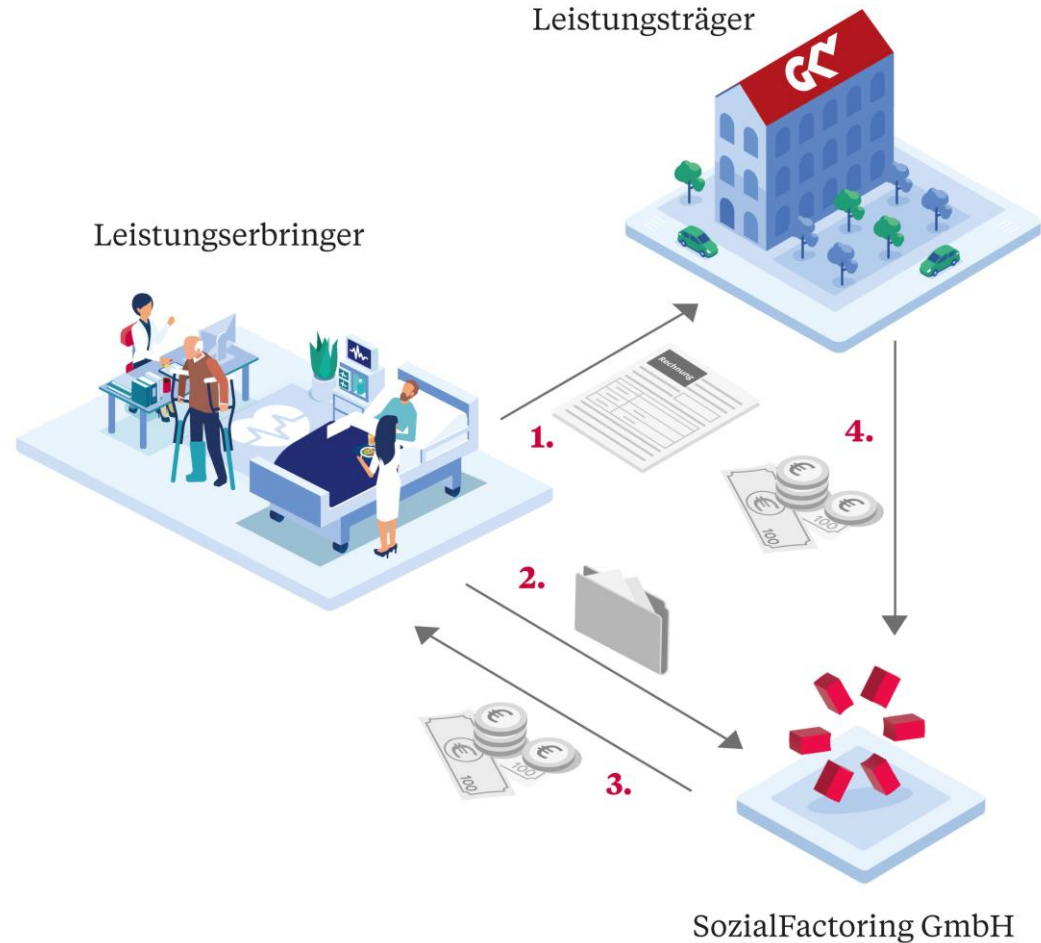
# Factoring und Vorteile

# Warum ist **Factoring** für Kunden aus der Sozial- und Gesundheitswirtschaft interessant?

Factoring ermöglicht Leistungserbringern aus dem Gesundheitswesen:

- **Planbare Liquidität;** Als Leistungserbringer machen Sie sich unabhängig von den Zahlungszielen der Leistungsträger, so dass sie nachts ruhig schlafen können.
- **Wachstum;** durch den Verkauf Ihrer Forderungen gewinnen Sie Liquidität, die Sie wiederum in das Wachstum Ihrer Einrichtung investieren.
- **Flexibilität;** die Vertragslaufzeit und Strukturierung der Finanzierung sind individuell anpassbar
- **Diversifikation;** nicht nur auf der Kunden- und Lieferantenseite sollten Sie sich breit aufstellen, sondern auch in Bezug auf die Finanzierungsstruktur. Durch den Einsatz verschiedener Instrumente verringert sich die Abhängigkeit von bestimmten Partnern.

# So funktioniert unser Factoring:



1. Leistungserbringer senden ihre Rechnung direkt an den Leistungsträger.
2. Die Abrechnungsdaten übermitteln die Leistungserbringer online an uns.
3. Am nächsten Arbeitstag erhalten Leistungserbringer den Gegenwert ihrer Leistung.
4. Die Leistungsträger überweisen die geprüften Rechnungsbeträge an die SozialFactoring.

# Selbstabrechnung – der direkte und **effiziente** Weg

Die Leistungserbringung muss nicht mit einem Dritten, sondern kann weiterhin von Ihnen mit den Kostenträgern geklärt werden:

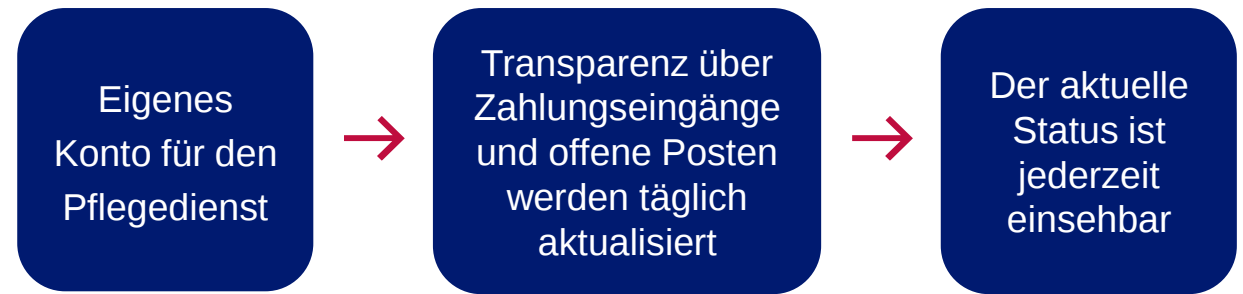
- Weniger zeitintensiv
- Persönlicher Kontakt wird beibehalten
- Direkter Austausch zum Klärungsfall



Pflegedienst



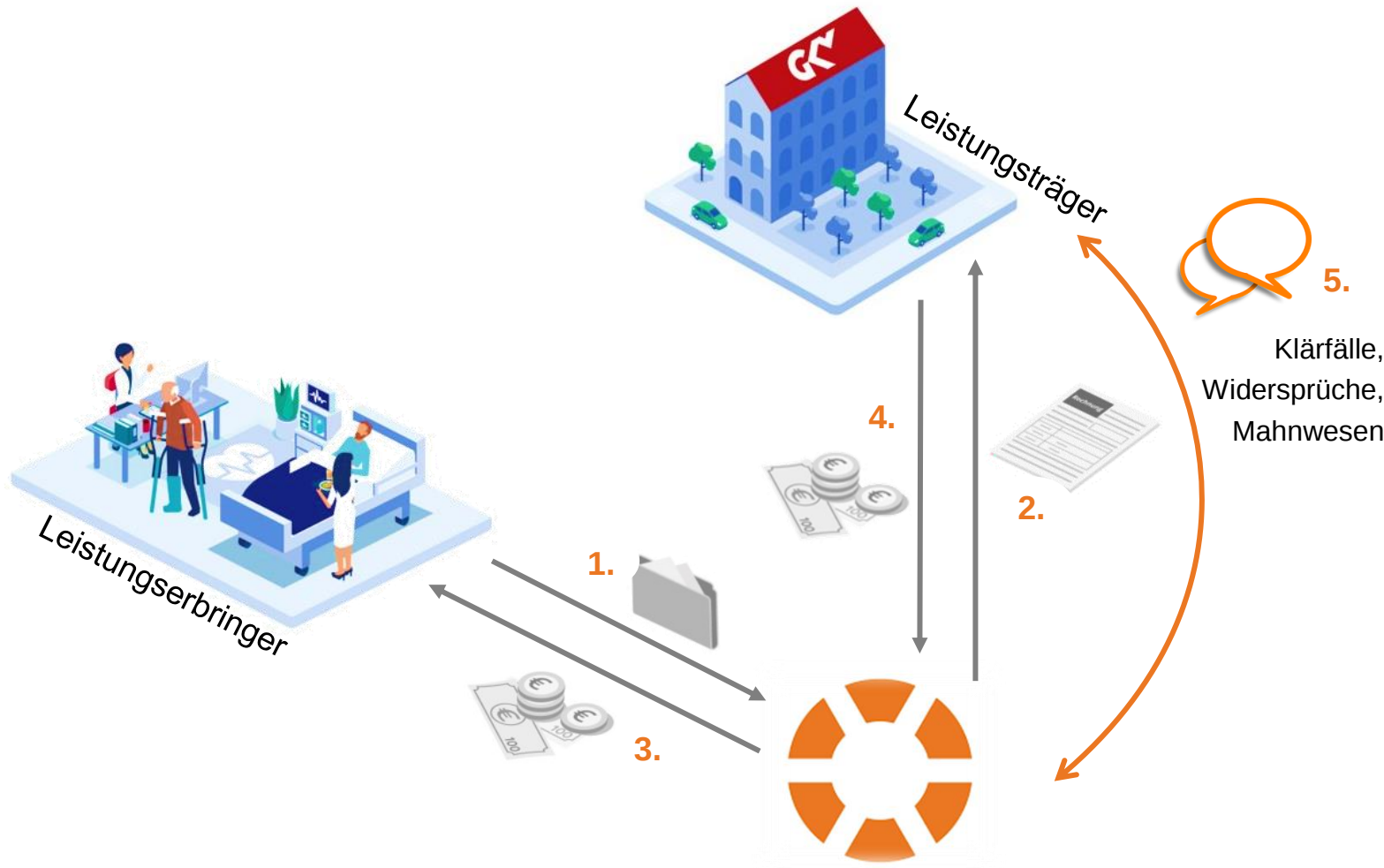
Krankenkasse



# So funktioniert



**BFS**  
Abrechnung



1. Leistungserbringer erstellen ihre Abrechnung über die Praxis-Software und übermitteln sie online an die BFSA.
2. BFSA prüft die abrechnungsrelevanten Unterlagen und erstellt Rechnungen an die Kostenträger.
3. Die Leistungserbringer erhalten den Gegenwert ihrer Forderungen im Rahmen des Factorings.
4. Kostenträger zahlen die Rechnungen nach Prüfung an die BFSA.
5. Die BFSA übernimmt das Mahnwesen und steht dem Kunden im Fall von Klärfällen und Widersprüchen zur Seite.

# Vorteile für unsere Kunden:

- **Auszahlung bis zu 100 %**  
Die Auszahlungsquote der eingereichten Rechnungen beträgt 100%.
- **Betreuung durch feste Ansprechpartner\*innen**  
Und dass auch nach Vertragsabschluss.
- **Wir arbeiten mit den Rechnungsnummern unserer Kund\*innen**  
So können diese alle Rechnungen übersichtlich und schnell im Kundenportal wiederfinden.
- **Transparente Konditionen**  
Sie finden bei uns keine versteckten Kosten.
- **Kurze Vertragslaufzeiten**  
Sie können sich selbst ein Bild von unserem guten Service machen.

# Vorteile für unsere Kunden:

- **Schnittstellen zu Branchen-Software**

Einfacher Datenträgers Austausch mit gängigen Softwarelösungen – auf Wunsch können Rechnungen auch per Dokument-Upload eingereicht werden.

- **Übersichtliches Kundenportal**

Die Kontoauszüge lassen sich dort tagesaktuell einsehen und Auszahlungstermine flexibel anpassen.

- **Unbürokratisch, schnell und flexibel**

Der gesamte Vorgang ist papierlos und wird über das Kundenportal abgebildet.

- **Keine Anbietungspflicht**

Ab einer bestimmten Factoringlinie verkaufen Sie lediglich die Rechnungen ausgewählter Debitoren.

# Praxisbeispiel

# Vorhaben und Bedarf

## **In welcher Situation befand sich der Kunde?**

- Der ambulante Intensivpflegedienst war langjähriger Premiumkunde einer unserer Wettbewerber und wurde dort im Bereich der Vollabrechnung im Factoring begleitet. Die Betreiber des Pflegedienstes erkannten jedoch das Einsparungs- und Handlungspotenzial in der Selbstabrechnung und wollten nach der Kündigung beim Wettbewerb unseren Service im Bereich der Forderungsvorfinanzierung in Anspruch nehmen.

## **Welche finanziellen Mittel benötigte der Kunde?**

- Eine Factoring-Linie in Höhe von 2,5 Mio. Euro

## **Welche Erwartungshaltung besaß der Kunden?**

- Die flexiblen Vorteile der Selbstabrechnung zusätzlich zu unserem Factoring genießen zu können im Vergleich zur vorher jahrelang genutzten Vollabrechnung.

# Unsere angebotene Lösung

## Wie sah die Lösung aus?

- Finanzierungslinie: 2,5 Mio. Euro im „Online-Factoring“
- Finanzierung von Forderungen gegenüber gesetzlichen Krankenkassen aus dem Bereich der ambulanten und Intensivpflege
- Bei einem Jahresvolumen von 25 Mio. Euro, stellt Factoring per se für den Intensivpflegedienst einen essenziellen Finanzierungsbaustein dar.

## Welche Faktoren gaben den Ausschlag für die Kundenzusage?

- Die direkte Herausstellung der Vorteile der Selbstabrechnung gegenüber der Vollabrechnung und die daraus resultierenden langfristigen finanziellen und zeitlichen Effekte.

## Welche Potentiale bestehen darüber hinaus?

- Das Unternehmen intensiviert derzeit die Akquise weiterer Pflegedienste. Es ist das Ziel, hier ebenfalls unserer Factoringlösungen einzubinden. Dies bietet zusätzliches Ausweitungspotenzial.

# Ihr Ansprechpartner

## Christian Wohn

Senior Vertriebs- und Partnerschaftsmanager  
SozialFactoring GmbH

|          |                                                                          |
|----------|--------------------------------------------------------------------------|
| Telefon  | +49 221 988 17 206                                                       |
| Mobil    | +49 152 215 57 421                                                       |
| E-Mail   | <a href="mailto:c.wohn@sozialfactoring.de">c.wohn@sozialfactoring.de</a> |
| Internet | <a href="http://www.sozialfactoring.de">www.sozialfactoring.de</a>       |



# Danke für Ihre Aufmerksamkeit!

Folgen Sie uns gerne auf den  
sozialen Netzwerken!



QR-Code scannen um zu LinkedIn zu gelangen